

## GROWTHSHIFT Advisory

Shift mindset.

Shape your engine.

GrowthAdvising

for Ambitious Consulting + ProfessionalServices

Founders, Leaders + Organizations

## Wachstum strategisch gestalten. People gezielt gewinnen

### 1. Making the Case for Growth

Entwicklung eines klaren Purpose-, Vision- und Wachstumsnarrativs als strategische Grundlage für Skalierung

### 2. Creating the Mindset for Growth

Etablierung einer wachstumsfördernden Kultur mit Fokus auf Zusammenarbeit, Innovation, Vertrauen und Ownership

### 3. Setting the Organization for Growth

Design zukunftsfähiger Organisationsstrukturen für Geschwindigkeit, Entscheidungsstärke, Flexibilität und Integration

### 4. Branding for Growth

Stärkung Attraktivität und klare Positionierung als Arbeitgeber und Wachstumspartner im Wettbewerb um Talente

### 5. Winning the People for Growth

gezieltes Winning von Schlüsselrollen durch innovatives TalentAcquisition, Partnermodelle und präzises MatchMaking

TELLING  
THE STORY  
FOR GROWTH

CREATING  
THE MINDSET  
FOR GROWTH

SETTING  
THE  
ORGANISATION  
FOR GROWTH

BRANDING  
FOR GROWTH

WINNING  
THE PEOPLE  
FOR GROWTH

## GrowthAdvising for Ambitious Consulting + Professional Services Founders, Leaders + Organizations

---

### COACHING CEO / CHRO / Head of Strategy/Transformation / Head of TalentAcquisition

- Coaching nach Bedarf
- kleinere Projekte (bis zu 20 Manntagen) zu einzelnen Themenstellungen: done by cijays
- größere Projekte zu einzelnen Themenstellungen: Durchführung mit Kooperationspartnern

#### TELLING THE STORY FOR GROWTH

- Definition Purpose, Vision und Wachstumsstrategie
- Entwicklung klares Transformations- und Zukunftsnarrativ
- Erwartungsklarheit gegenüber allen relevanten Stakeholdern

#### CREATING THE MINDSET FOR GROWTH

- Etablierung wachstumsfördernde Kultur
- Stärkung Kollaboration, Innovationsfähigkeit und Vertrauen
- Aktivierung, Einbindung und Befähigung Stakeholder

#### SETTING THE ORGANISATION FOR GROWTH

- Design zukünftige Organisation:
- maximale Entscheidungsfähigkeit + -geschwindigkeit
  - Flexibilität + Anpassungsfähigkeit
  - Integrationsfähigkeit bei weiterem Wachstum

#### GETTING THE ATTRACTIVENESS FOR GROWTH

- Steigerung Attraktivität für alle Stakeholder
- Weiterentwicklung Employer Branding + Positionierung
- klare Differenzierung im Wettbewerb um Talente

#### WINNING THE PEOPLE FOR GROWTH

- Innovation von TalentAcquisition + PartnerManagement
- gezieltes MatchMaking für Schlüsselrollen
- Aufbau leistungsfähiger Teams für nächste Wachstumsstufe